

海外ビジネス相談員

自己PR

海外ビジネスに一貫して関わり、その際に活用するのは、原価管理の知見。事業を複眼的に捉え、素材・製造・加工・物流・販売含め、関わる方々のトータルメリット最大化。大田区の皆様と海外との素晴らしい協力関係をサポートできるよう頑張ります。

・得意分野：海外ビジネス（経営・企画・営業）及び原価管理



西川 満

経歴

鉄鋼メーカーに入社後、原価管理、事業企画、海外営業、海外との多くの合併企業経営を経験。欧州・アジアに17年海外駐在。素材産業を通じ、自動車・家電・航空機・エネルギー・建設・食缶等多様な業界経験

海外ビジネス相談員

自己PR

長年にわたる総合商社での海外取引、契約交渉、紛争解決などの豊富な実戦経験をもとに、海外取引に伴う諸問題解決のための具体的な方策・手段を提案します。特に、海外取引では、ビジネス開始時点から代金回収までの間に数多くのリスクに曝されています。それらのリスク対策、貿易実務に必要な書類作成、また代理店設置など各種英文契約書作成に際しての内容吟味、問題点の指摘、対応アドバイスなど当該案件に即した対応を得意としています。

経歴

イギリス・ロンドンでの8年間を含め計11年間の海外駐在生活を含め約35年間、50カ国の総合商社での海外取引経験。その後、約10年間にわたる機械メーカーでの輸出管掌として中近東、東南アジアのマーケット開拓に従事。更に、国内取引専門国内企業の輸出部隊創設立ち上げを4年間担当。あらゆるステージでの海外取引課題に対応可能。

A circular portrait of an elderly man with white hair, wearing a light blue button-down shirt and a blue watch on his left wrist. He is sitting at a table with his hands clasped, looking directly at the camera with a slight smile. The background is a grey, tufted wall.

吉田孝仁

海外ビジネス相談員

自己PR

中国・台湾展示会の現地出展、市場開拓、商談補助、企業マッチング、ビジネス情報の収集などのお手伝いができます。企業商談の経験や海外ビジネス関係者との人脈を生かし、ビジネスパートナー・顧客の考えやニーズを迅速に理解し、両者の意思疎通を図るべく適格なアドバイスをして商談を成功に導き企業に利益をもたらします。

経歴

大学は東アジア学部日本語学科を専攻。卒業後日本商社北京事務所に5年間勤務し主に日本電器メーカーの訪日ミッションの商談などに従事。来日後、化学プラントメーカーに5年間勤務し主にプラント導入メーカーの訪日ミッションの商談や契約書の翻訳チェックなどに従事。大田区産業振興協会に入って22年目で海外主に中国・台湾のビジネス展開関連事業に従事。



柴田慶子