

海外ビジネス相談員

自己PR

長年にわたる総合商社での海外取引、契約交渉、紛争解決などの豊富な実戦経験をもとに、海外取引に伴う諸問題解決のための具体的な方策・手段を提案します。特に、海外取引では、ビジネス開始時点から代金回収までの間に数多くのリスクに曝されています。それらのリスク対策、貿易実務に必要な書類作成、また代理店設置など各種英文契約書作成に際しての内容吟味、問題点の指摘、対応アドバイスなど当該案件に即した対応を得意としています。

経歴

イギリス・ロンドンでの8年間を含め計11年間の海外駐在生活を含め約35年間、50カ国の総合商社での海外取引経験。その後、約10年間にわたる機械メーカーでの輸出管掌として中近東、東南アジアのマーケット開拓に従事。更に、国内取引専門国内企業の輸出部隊創設立ち上げを4年間担当。あらゆるステージでの海外取引課題に対応可能。

A circular portrait of an elderly man with white hair, wearing a light blue button-down shirt and a watch on his left wrist. He is sitting at a table with his hands clasped, looking directly at the camera with a slight smile. The background is a grey, tufted wall.

吉田孝仁

海外ビジネス相談員

自己PR

中国・台湾展示会の現地出展、市場開拓、商談補助、企業マッチング、ビジネス情報の収集などのお手伝いができます。企業商談の経験や海外ビジネス関係者との人脈を生かし、ビジネスパートナー・顧客の考えやニーズを迅速に理解し、両者の意思疎通を図るべく適格なアドバイスをして商談を成功に導き企業に利益をもたらします。

経歴

大学は東アジア学部日本語学科を専攻。卒業後日本商社北京事務所に5年間勤務し主に日本電器メーカーの訪日ミッションの商談などに従事。来日後、化学プラントメーカーに5年間勤務し主にプラント導入メーカーの訪日ミッションの商談や契約書の翻訳チェックなどに従事。大田区産業振興協会に入って22年目で海外主に中国・台湾のビジネス展開関連事業に従事。



柴田慶子

海外ビジネス相談員

自己PR

海外ビジネスに一貫して関わり、その際に活用するのは、原価管理の知見。事業を複眼的に捉え、素材・製造・加工・物流・販売含め、関わる方々のトータルメリット最大化。大田区の皆様と海外との素晴らしい協力関係をサポートできるよう頑張ります。

・得意分野：海外ビジネス（経営・企画・営業）及び原価管理



西川 満

経歴

鉄鋼メーカーに入社後、原価管理、事業企画、海外営業、海外との多くの合併企業経営を経験。欧州・アジアに17年海外駐在。素材産業を通じ、自動車・家電・航空機・エネルギー・建設・食缶等多様な業界経験

海外ビジネス相談員

自己PR

長い海外経験と本物を見る目があります。ブランディングの体系構築、営業、マーケティング戦略などにより「知らなかったものを欲しい物へと変えていく」ことを大田区の企業の皆様と行っていきたいと考えております。現在までに築いた欧州各国とのネットワーク（特にスイス・ドイツ・オーストリア・フランス）を駆使し大田区企業の欧州ビジネスをサポートをいたしております。また最近ではASEAN地域のインドネシア・マレーシア方面にもネットワークを広げており、大田区企業をグローバル化するため頑張っていくつもりです。

経歴

大学卒業後、渡米し帰国後スイスの貿易商社にてブランド、カルティエ・バリーブティック等の立ち上げに従事。その後、スイス時計メーカー、スウォッチ・グループ・ジャパン、ティソ事業部の事業本部長として日本市場でのマーケティング展開。2007年より在日スイス大使館にて企業誘致局の主席担当官として勤務。スイスとの関わりは40年余りにわたる。



原 圭介

創業相談員

自己PR

ウィンテグラル(株)代表取締役。中小企業診断士。500名超の創業支援の実績を活かして、リニアビジネスやベンチャービジネスなど、多種多様な起業家の支援を行う。

自身も、産業用機械メーカーの経験を活かして、日本のものづくり産業の活性化に貢献すべく、ハードウェアスタートアップの環境整備にも取り組んでいる。

得意分野：創業支援（ビジネスモデルや事業計画の策定、資金調達、補助金活用、販路開拓など）



高橋規尊

経歴

中小機械器具製造企業の営業職
経営コンサルティング業として個人事業主開業
ウィンテグラル社を創設し、代表取締役に就任